



www.chris-houben.de

Prüfen Sie die Franchise-Eignung Ihrer Geschäftsidee

Ihr Weg zum eigenen Franchise-System

Entscheiden Sie sich für die erfolgreichste Vertriebsform zur Vermarktung von Produkten und Dienstleistungen. Franchise System Beratung begleitet Sie Schritt für Schritt von der Idee bis zu Ihrem eigenen System.

»Im Jahre 2010 wird Franchising die erfolgreichste Vertriebsform sein«, prognostiziert der Zukunftsforscher John Naisbitt. Analysten und Wirtschaftsforscher bewerten die Entwicklung des Franchisings ähnlich positiv. Der Grund: Franchising macht Mitarbeiter zu hoch motivierten und sehr produktiven Unternehmern. Franchise-Nehmer leisten darüber hinaus einen erheblichen Beitrag zur Finanzierung des Systems. Dies führt zu einer

starken Hebelwirkung bei der Expansion des Unternehmens. Nicht Produkt und Dienstleistung stehen im Vordergrund. Verantwortlich für den großen Vertriebs Erfolg sind stattdessen das System und die hinter ihm stehenden aktiven Menschen.

Entwickeln Sie Ihr eigenes Franchise-System: Franchise System Beratung begleitet Sie von der Idee bis zum erfolgreich realisierten Franchise-System. Schon für ca. 2.500 Euro prüfen

wir, ob Sie wettbewerbsfähige Produkte haben, Ihre Vermarktungsstrategie effektiv ist und Ihr Leistungsangebot langfristig nachgefragt werden wird. So erfahren Sie, ob Franchising die geeignete Vertriebsform für Ihr Produkt ist.



**SYSTEM
Franchising**

Franchise Systementwicklung



SYSTEM Franchising

System Franchising ist eine Methode zur Analyse von Wettbewerbsfähigkeit, Kundenorientierung und Positionierung von Franchise-Systemen sowie zur Optimierung von Prozessen und Kommunikation. Ziel ist es, ein neues Geschäftsmodell erfolgreich einzuführen und ein skalierbares, effektives Vertriebssystem zu entwickeln. Franchise System Beratung führt Sie so zu Ihrem Geschäftserfolg.



Kunden über uns

»Johannes Schute berät BackWerk seit 2003 u. a. in der strategisch sehr wichtigen Partnergewinnung. Seine professionelle Unterstützung hat wesentlich dazu beigetragen, unser Expansions-Tempo erheblich zu erhöhen und BackWerk zu einem der erfolgreichsten Franchise-Systeme in Deutschland zu machen.«

Dr. Dirk Schneider
BackWerk Service GmbH

Die Franchise-Eignung prüfen

Lässt sich Ihr Geschäftsmodell mittels Franchising multiplizieren? Wir prüfen diese Frage in drei Schritten zum Preis von nur 2.500 €. In einem kostenlosen telefonischen Erstgespräch klären wir zunächst grundsätzliche Fragen. Ist die Ersteinschätzung positiv, so besuchen wir Sie auf Wunsch. In ca. zwei bis drei Stunden besprechen wir Ihre Geschäftsidee nun vor Ort in Ihrem Unternehmen. Dabei führen wir eine Eignungsprüfung durch und lernen uns persönlich kennen. Wollen Sie die Evaluierung danach fortsetzen, so folgt ein sechs bis acht Stunden dauernder Workshop. Hier besprechen wir detailliert Marktpotential, Leistungspaket, das Franchise-



Nehmerprofil, die Erfolgsrechnung für Franchise-Nehmer und das System sowie weitere Themen. Als Resultat des Workshops erhalten Sie einen ausführlichen Bericht und einen Maßnahmenplan. Nun sind Sie in der Lage, eine qualifizierte Entscheidung zu treffen. Ihrem eigenen Franchise-System steht ab sofort nichts mehr im Wege.

Das System entwickeln

Auf der Grundlage eines individuellen Angebots bieten wir Ihnen an, Ihr Franchise-System nun Schritt für Schritt zu entwickeln. Wesentliche Bausteine sind dabei die Konzeption von Marketing, Werbung, Verkauf, Organisation und Partnergewinnung. In Zusammenarbeit mit externen Spezialisten erhalten Sie von uns weiterhin den Franchise-Vertrag und das für Ihren Erfolg

In vier Schritten zum eigenen

System



1. Telefonat:

Ersteinschätzung Geschäftsidee und Vorgehensweise.

- ▶ Preis: ohne Berechnung

2. Besuch vor Ort:

Franchise-Eignungsprüfung, Kennenlernen und Kurzbericht.

- ▶ Preis: 500 Euro zzgl. MwSt.*

3. Workshop vor Ort:

Besprechung von systemrelevanten Aspekten wie z. B. Marktpotential, Planrechnung, Leistungspaket. Maßnahmenplan und ausführlicher Bericht.

- ▶ Preis: 2.000 Euro zzgl. MwSt.*

4. Systementwicklung:

- ▶ individuelles Angebot

* inkl. Reisekosten

sehr wichtige Franchise-Handbuch. Das Handbuch dient der Qualifikation von Franchise-Nehmern und ermöglicht ihnen, das Geschäft schnell, fundiert und nach einheitlichen Standards zu beherrschen.

Partner gewinnen

Ist Ihr System entwickelt, so unterstützen wir Sie auf Wunsch auch gerne bei der Partnergewinnung. BackWerk haben wir so geholfen, sein Expansions-Tempo erheblich zu erhöhen.

Franchise System Beratung



Johannes Schute
Pionierstraße 11
40215 Düsseldorf
Fon: 0211- 602 89 80
Fax: 0211- 602 89 82